KEWIRAUSAHAAN

MINGGU 6



**GOLONGAN C**

Disusun oleh :

Nama : Aliffrianto Yudha Prakoso

NIM : E41201726

# PROGRAM STUDI TEKNIK INFORMATIKA JURUSAN TEKNOLOGI INFORMASI POLITEKNIK NEGERI JEMBER

**2022**

**SOAL !**

Sesuai dengan ide kewirausahaan yang anda sudah miliki, maka silahkan lakukan penentuan harga jual pokok dari produk / jasa anda dengan mengikuti referensi cara perhitungan harga jual pokok produk. jangan lupa cantumkan referensi yang anda gunakan dalam menentukan harga jual pokok produk. kemudian buatlah perencanaan penjualan produk dan rencakan kapan BEP dari usaha anda!

* **Modal Awal :**

1. Beli Perlengkapan dan Peralatan = Rp 500.000
2. Biaya untuk beli peralatan tambahan = Rp 200.000
3. Etalase atau Rak = Rp 500.000

**Modal Awal = Rp 1.200.000**

* **Biaya Operasional Bulanan :**

1. Biaya Listrik = Rp 250.000
2. Kuota Internet dan Pulsa = Rp 150.000
3. Transportasi dianggarkan = Rp 150.000
4. Lain-Lain (Perlengkapan) = Rp 100.000

**Biaya Operasional Bulanan = Rp 650.000**

* Berdasar keterangan di atas, maka rumus dalam menetapkan harga jasa service adalah:

Biaya = harga onderdil + ongkos tukang + laba yang diharapkan

= Rp 5.000 (Menyesuaikan onderdil yang dipakai) + Rp 20.000 + Rp 5.000

= Rp 30.000

* Pendapatan yang dapat diperoleh Dimisalkan dalam sehari bisa menyelesaikan 5 barang elektronik dengan upah jasa antara Rp 30.000,- maka pendapatan hariannya adalah Rp 150.000,-. Jika dalam sebulan, tidak pernah libur, maka pendapatan bulanannya adalah:

30 x Rp 150.000,- = Rp 4.500.000,-.

* Keuntungan servis elektronik Karena pendapatan bulannya Rp 4.500.000,- dan biaya operasional bulanannya adalah Rp 650.000,-, maka keuntungan per bulannya adalah Rp 3.850.000,-. Artinya, modal awal yang dikeluarkan akan langsung BEP di bulan pertama.

*Referensi :*

[*https://angkasa.co.id/usaha-jasa-service-elektronik/*](https://angkasa.co.id/usaha-jasa-service-elektronik/)

<https://www.bisnisjasa.id/2017/09/prospek-usaha-jasa-servis-elektronik.html>